

Rewardo

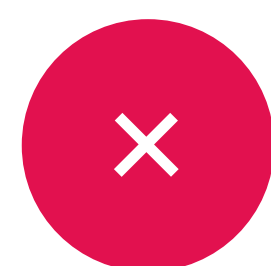
Ulubione miejsca w Twoim telefonie

Wykorzystaj aplikację, aby zdobyć oddanych klientów i zwiększyć zyski w swojej firmie



Czym jest Rewardo?

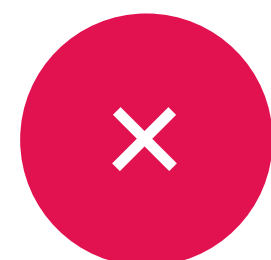
Rewardo to aplikacja, która umożliwi Ci budowanie zaangażowania klienta, zwiększanie jego koszyka zakupowego oraz komunikację oferty



Twoi klienci gubią rozdawane karty na pieczątki, bony czy ulotki promocyjne, nie wiedzą co aktualnie dzieje się u Ciebie w firmie?



Wynagradzaj punktami i udostępniaj promocje oraz nagrody bezpośrednio w aplikacji. Komunikuj aktualne wydarzenia bezpośrednio w aplikacji



Chcesz do sprzedać więcej produktów lub usług, ale nie wiesz jak to zrobić?



Śledź statystyki, używaj kuponów, a dzięki profilowi klienta, zbudujesz silne relacje dzięki czemu będziesz mógł oferować więcej i po wyższych cenach



Czy to jest dla mnie?

Jeśli kierujesz firmą, prowadzisz własny biznes lub pracujesz w dziale marketingu to dobrze wiesz, że najlepiej mieć stałych klientów. Stworzyliśmy Rewardo, abyś miał ich jak najwięcej.



Zatrzymasz obecną bazę klientów i pozyskasz nową oraz zbudujesz trwalsze relacje z klientami co przełoży się na zyski dla firmy



Wyróżnij się na tle konkurencji, zbuduj własną markę cyfrową i skup się na lojalnych klientach, aby zwiększyć sprzedaż



Masz dość zastanawiania się nad kolejnym ciekawą promocją, przyciągającą uwagę klientów

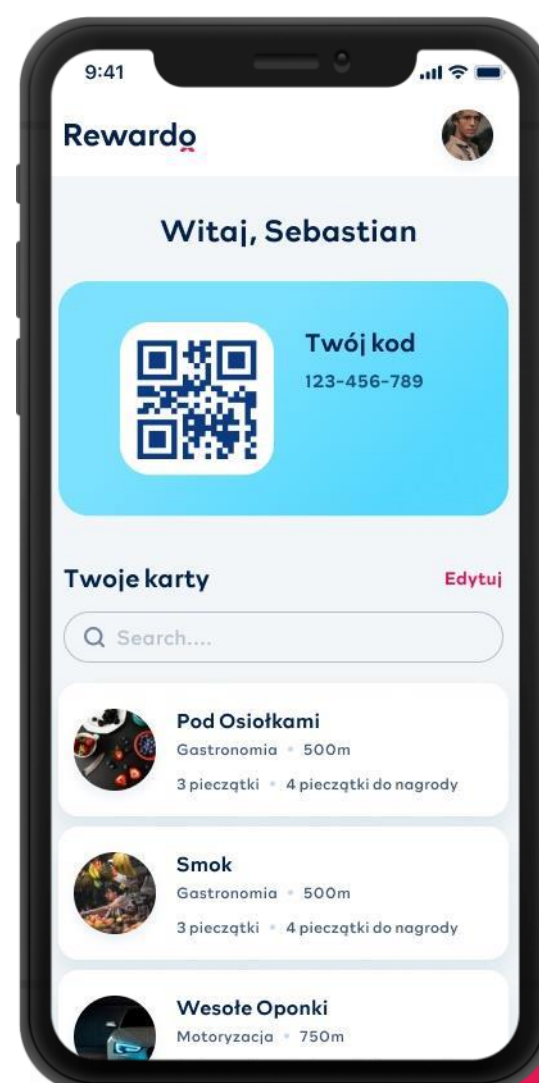


Zbierzesz i zanalizujesz dane o klientach, co pozwoli Ci na lepsze dostosowanie oferty, zbadanie koszyka zakupowego i lokalizacji

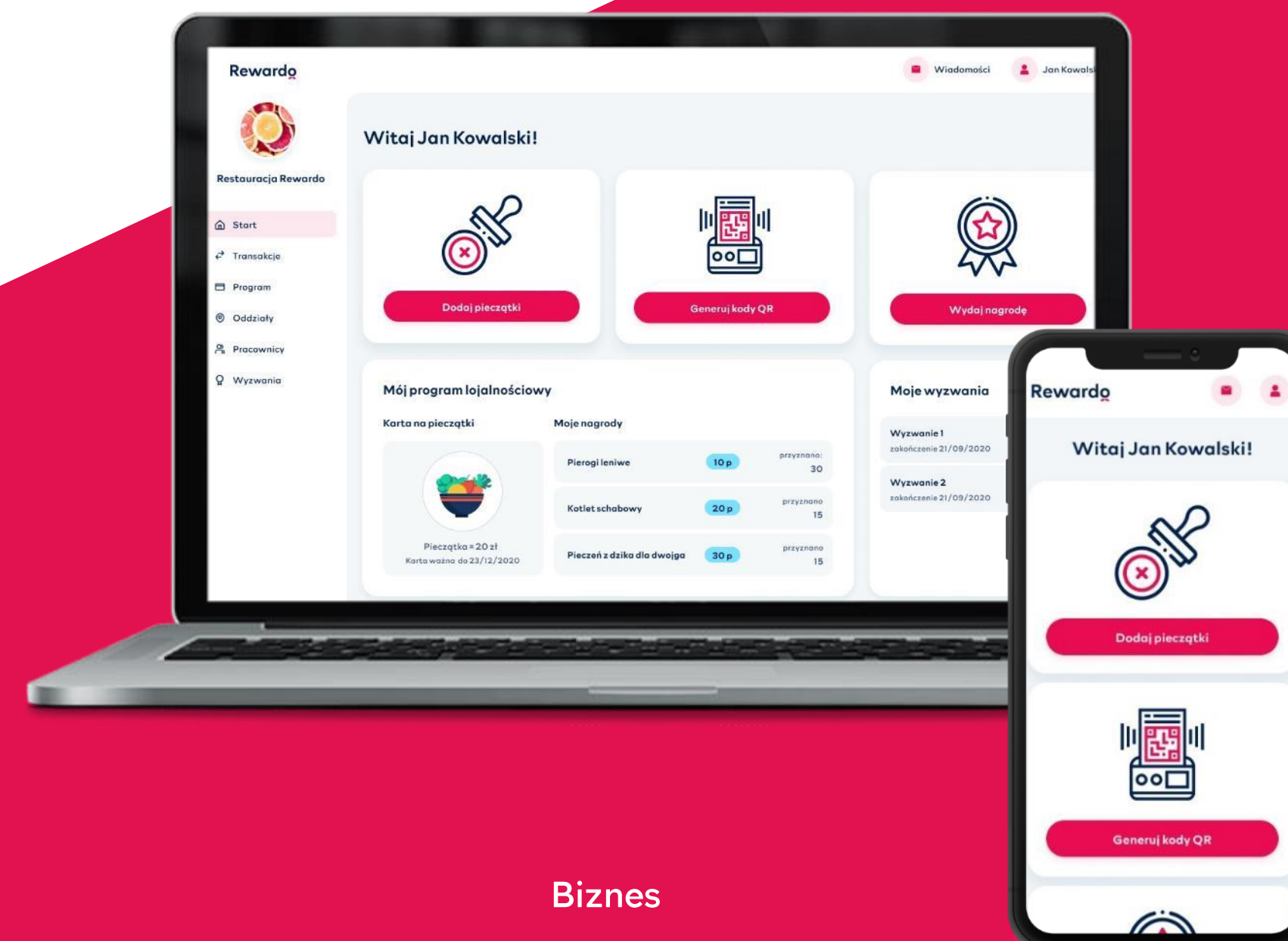


Aplikacja Rewardo

Rewardo to dwie aplikacje, jedna dla Ciebie, druga dla klienta. Dzięki czemu dowiesz się więcej o zachowaniach Twoich odbiorców i dostosujesz kampanie do swoich potrzeb.



Klient



Biznes

Stawiamy na jakość



Jak to działa?

Klient skanuje kod za pomocą czytnika lub telefonu sprzedawcy. Sprzedawca dodaje wyznaczoną liczbę punktów. Klient może również zeskanować naklejkę QR jako kupon lub voucher.



Korzyści z integracji **dotykačka**

- Punkty lub pieczątki na podstawie wydawanych paragonów.
- Promocje na bazie określonych produktów.
- Wyświetlaj stany magazynowe i dostępność produktów w aplikacji.



Możliwości, które mogą Cię zainteresować



Punkty lub pieczątki

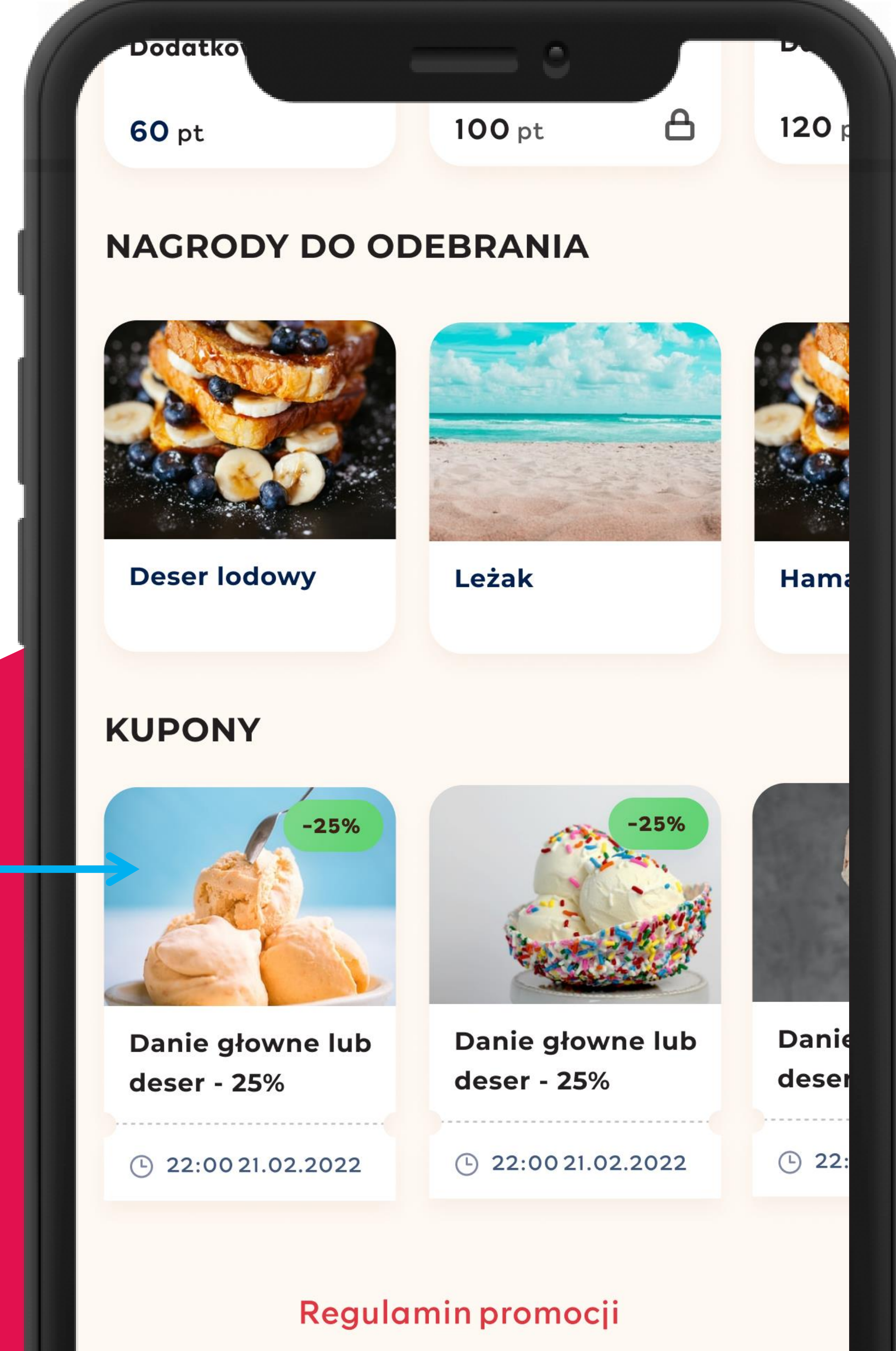
Ustal dowolnie promocje na punkty lub pieczątki, skonfiguruj swój profil pod siebie i przyciągnij klientów.



Kupony i Vouchery

Wykorzystaj moment słabszych obrotów w danych godzinach lub dniach tygodnia. Zaproponuj kupony, które aktywują się o określonym czasie. Darmowy deser, Happy Hour, 2x punktów?

Współpracuj z firmami i rozdawaj Vouchery!



Oferta

Zmieniasz często asortyment? Powiadom klientów o zmianach.
Daj ocenić klientom czy lubią Twoje produkty!
Lub po prostu pokaż co masz w ofercie!

Oferta

Lody truskawkowe

Smak mleczny



bez cukru

♥️ **Lubię to**

♥️ 122

Lody bananowe bez foto

Smak mleczny

♥️ **Lubię to**

♥️ 122

Lody malinowe bez foto

Sorbet

To jest opcjonalny opis produktu, który może być na przykład na dwie linijki

wegański

bezglutenowy

♥️ **Lubię to**

♥️ 122

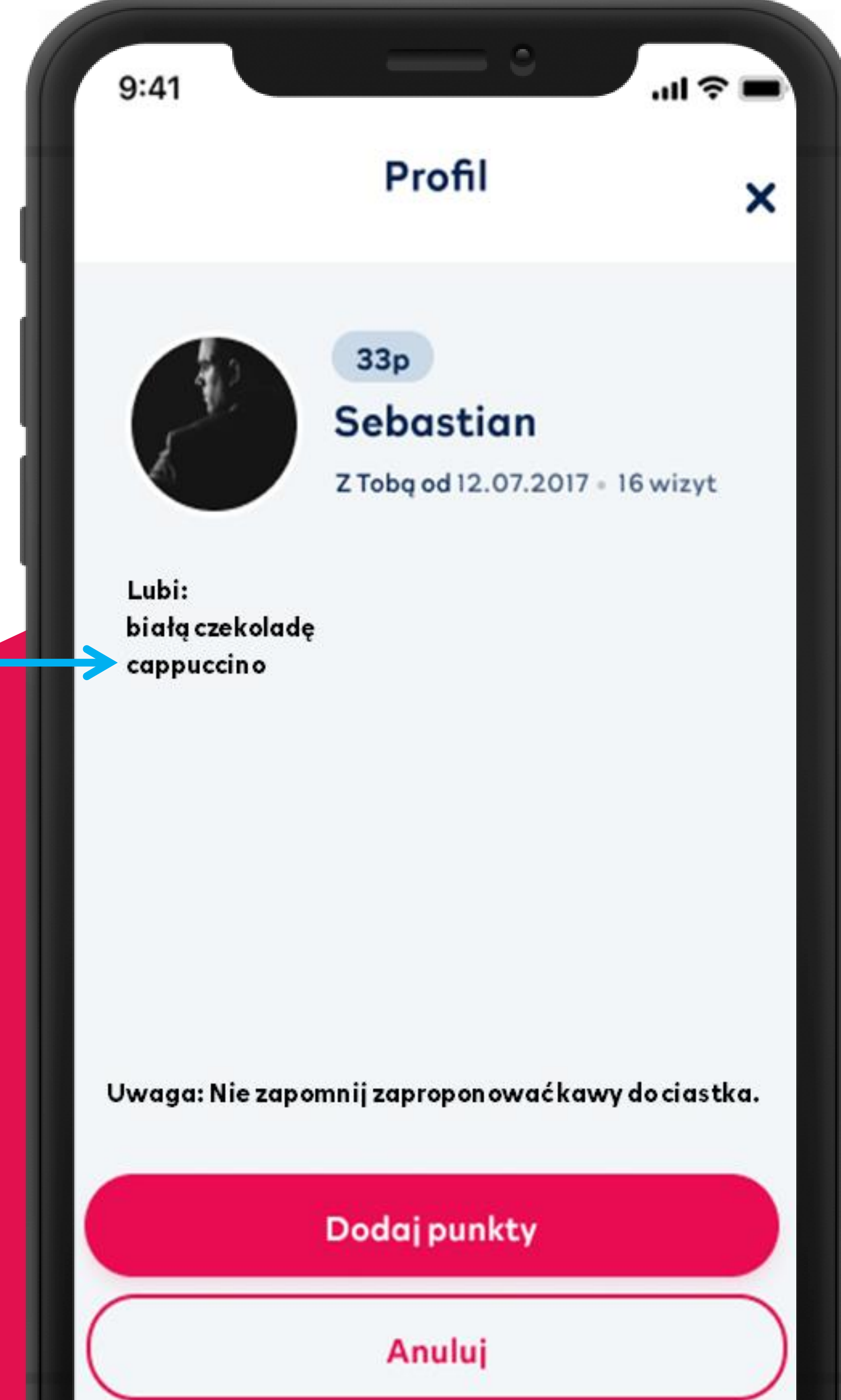
Statystyki

Sprawdzaj jak Ci idzie, jaka promocja się sprawdza, a jaka nie. Kiedy Twoi klienci potrzebują dodatkowej motywacji, aby przyjść do Twojego lokalu?



Profil klienta

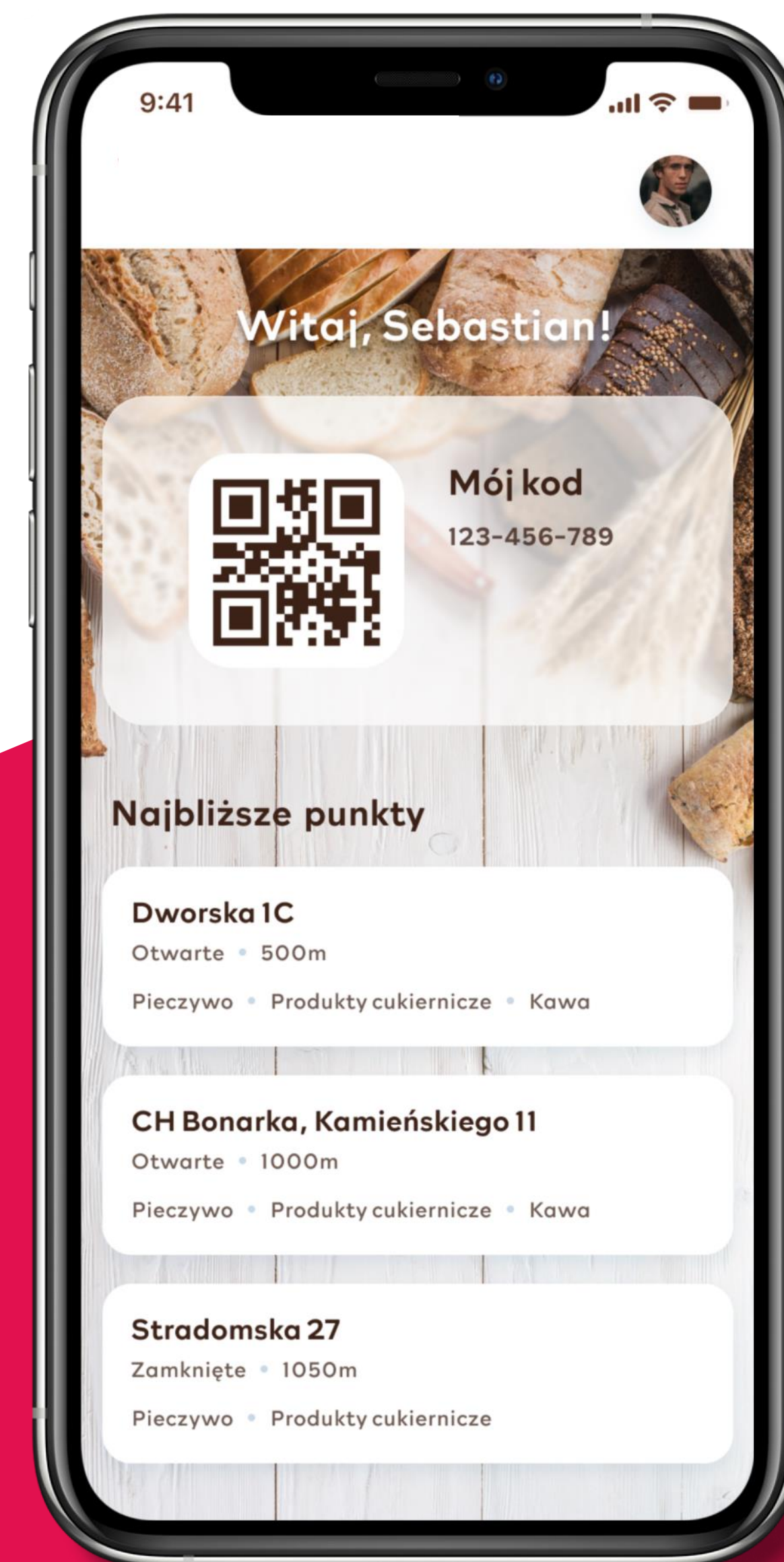
Twoja obsługa klienta mogłaby być lepsza, bardziej indywidualna?
Pokaż swoim klientom, że o nich myślisz, aby czuli się zaopiekowani.
W momencie skanowania kodu, zobaczysz informacje o kliencie, co lubi i
od kiedy jest z Tobą!



Zintegrowana Aplikacja dedykowana

Wykorzystaj pełnię możliwości z aplikacją dedykowaną

- Wzmocnij swój **brand** i przywiązanie klienta
- Wykorzystaj niemożliwe do tej pory pomysły marketingowe
- Zaprojektuj **własne funkcje**, które działają z Twoimi procesami biznesowymi
- Integracja z Twoim POS, aby dokonywać możliwości **analiz koszyków zakupowych i zachowań klientów** bazując na danych



Zintegrowana Aplikacja dedykowana

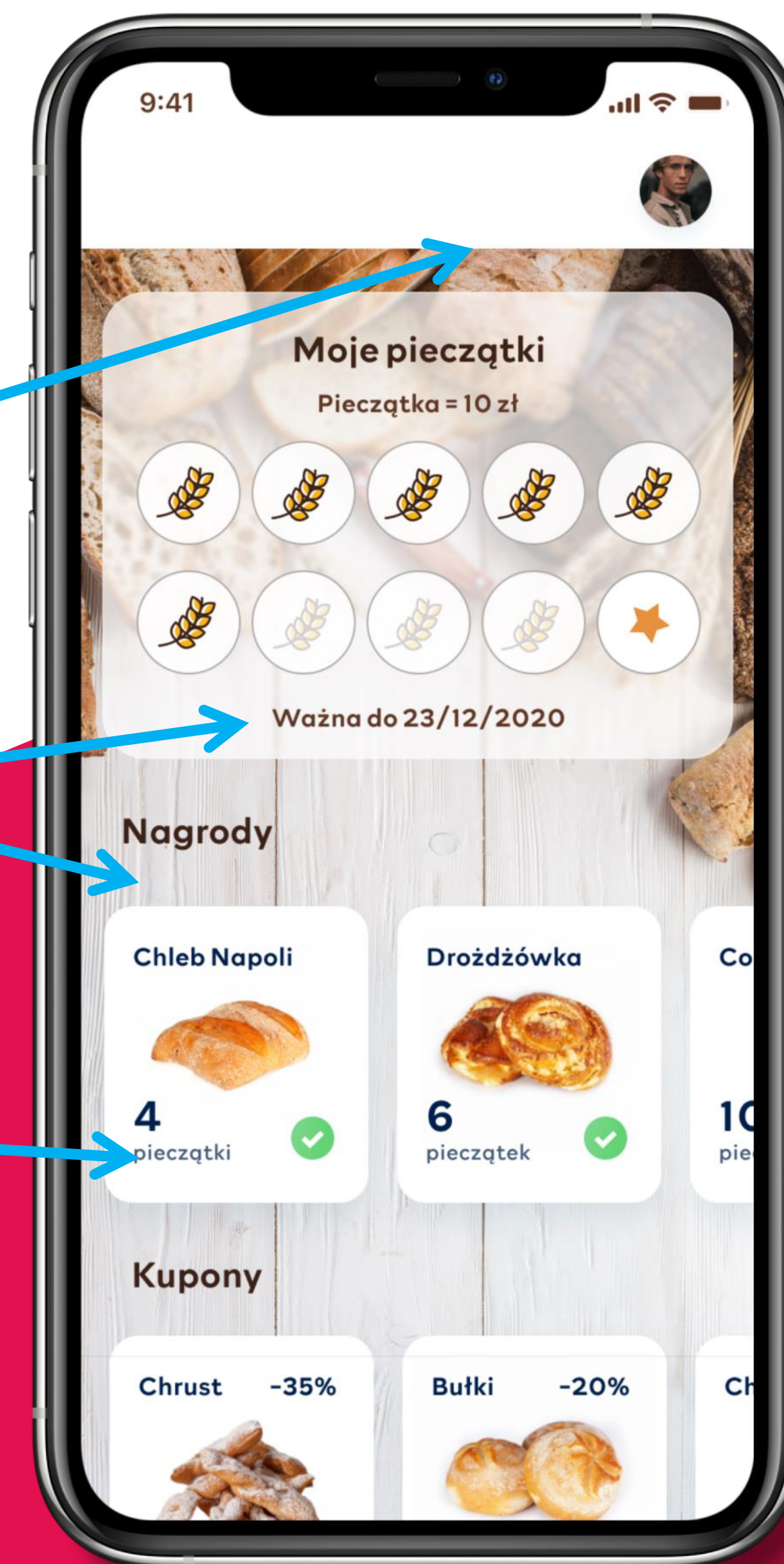
Wykorzystaj pełnię możliwości z aplikacją dedykowaną

Własna szata graficzna

Spersonalizowane funkcje

Dodatkowe funkcje według potrzeb
klienta

Profesjonalne doradztwo
marketingowe



Masz więcej pytań?

Zapraszamy do kontaktu



Rewardo sp z o.o.

Aleje Zygmunta Krasińskiego 14/3A

30-101 Kraków



Dział sprzedaży

Sebastian Kasza

T: +48 698 661 453

@: sebastian.kasza@rewardoapp.com



Rewardo

Rewardoapp.com